

Latvietes un itāļa kopīgs biznesa plāns

Jānmuižniece Baiba Bārda uzņēmējdarbības sākumam Latvijā nobrieda līdz ar atgriešanos dzimtajā pusē no ārzemēm. Gadi, kas viņai pagājuši ārpus Latvijas - Īrijā un Itālijā -, devuši pieredzi, kā arī stiprinājuši latvietes pārliecību, ka laiks sākt ko patstāvīgu savā zemē. Izšķiršanos par atgriešanos no ārzemēm veicinājuši dēla pieaugšana, kuram nu ir sākušās arī skolas gaitas Cēsīs.

Kamēr dēls aizņemts mācībās, abi vecāki - latviete un itālis - Cēsīs strādā pašu izveidotā ģimenes uzņēmumā. Itālijā krātais un ieguldītais uzņēmējdarbībā pārdots, lai varētu veidot biznesu Latvijā. Baibas dzīvesdraugs ir ar lielu pieredzi sabiedriskajā ēdināšanā. Abi izvēlējušies Cēsīm līdz šim netipisku, Itālijai raksturīgu sabiedriskās ēdināšanas formu, kura neatbilst ne mums pierastajai tipiskai kafējnicai, ne restorānam.

Baiba Bārda stāsta: "Mūsu pirmais uzdevums bija iegūt telpas uzņēmējdarbībai vecpilsētā, Rīgas ielā. Pagājušā gada novembrī aizrunājām telpas, sākās remonts. Esam pilsētas centrā, te iet garām pilsētnieki, staigā tūristi."

Cēsīs ienākušais pāris spriedis, ka jāizzina ne tikai tūristu, bet arī pilsētnieku paradumi. Abi uzņēmēji nolēmuši ievest un piedāvāt itāļu produktus un izveidot ko līdzīgu restorānam, bet ar priekšnoteikumu, ka tajā darbojas mājas virtuve. "Tātad tas nav restorāns," biznesa plāna pamatu skaidro Baiba Bārda, uzsverot, ka cēsnieki pamazām vien sāk apgūt to, kas tipisks ēdināšanai Itālijā. Cēsnieki rudenī ir galvenie apmeklētāji, jo tūristu plūsma nav

vairs jūtama. Jaunienācēji Cēsu biznesa vidē cer, ka viņiem izdosies latviešus pieradināt pie tradīcijām, kuras par labām uzskata mazajās Itālijas pilsētās. "Visu dienu, bez pārtraukuma, mēs nestrādāsim. Paši vien esam saimniekotāji virtuvē un zālē, tāpēc pēc pusdienas laika mums ir pauzīte. Ļoti gribam to ievērot un ceram, ka cēsnieki ielāgos, kad dodam pusdienas un kad sākas ēdināšanas vakara cēliens."

Latviete ar dzīvesdraugu itāli pēc vasaras, kas jau aizvadīta Cēsīs, var nosaukt vienu no biznesa plāna uzdevumiem, kas būs īstais - atvest un piedāvāt itāļu sierus un gaļas žāvējumus. Cēsnieki varētu tādus cienīt, tas jau notiekot, daudzi gardumus lūdzot smalki sagriezt un ietīt līdzī nešanai. "Vēl līdz galam savu ieceru neesam īstenojuši, bet strādājam pie tā," uzsver Baiba, kuras darbs saistīts arī ar Itālijas produktu tirgošanu. Viņas dzīvesdrauga aicinājums ir pavārmāksla, un to viņš turpina Latvijā.

Uzņēmējdarbības reģistrēšanu Latvijā bija jāuzņemas Baibai pašai. "Process tāds pats kā visur Eiropas Savienībā, tikai Latvijā dokumentu sagaidīšana no iestādēm ieilga," tāda pieredze ir uzņēmējai. Bijusi arī daži pārsteigumi: "Uzņēmumu reģistrācija nenotiek Cēsīs, jābrauc uz Valmieru. Tas, ka esmu latviete,

mums nepasteidzināja procesu, jo man šajā jomā nebija Latvijas pieredzes."

Topošā restorāna saimnieki vispirms uzmeklējuši profesionālu palīgu, kam uzticēs grāmatvedības darbu. "Man vajadzēja skaidrību, jo daudzas nianse Latvijā grāmatvedības jomā nevarēju zināt. Lai gan esam divatā un paši

veidojam katru lietu savā uzņēmumā, bez profesionāla grāmatveža mēs neiztiktu," stāsta Baiba Bārda. Viņai ir kāda nojausma: "Varbūt ar laiku Cēsīs būs vēl viens uzņēmējdarbības sākšanas stāsts, iespējams, to veidos cilvēks, kurš pieteicās par darbinieku mūsu virtuvē. Arī viņa ģimene pārcēlusies dzīvot uz Latviju, ti-

kai no Austrālijas. Pagaidām vīrs pelnīs pie mums, varbūt ar laiku sāks savu uzņēmējdarbību." No dažādām pasaules malām Cēsīs satikšanās notikusi nejausi. "Iepazināties tepat, mūsu telpās, uzsākot sarunu ar viesiem, kas bija atnākuši izdzert kafiju," par sakrītību stāsta B. Bārda. □



■UZŅĒMUMS ATVĒRTS. Itāļu gaumē iekārtotajā sabiedriskās ēdināšanas iestādē Cēsīs par itālisku atmosfēru rūpējas latviete Baiba Bārda.

Dzīves meistarība

(no pārskata par tautas attīstību 2015/2016)

Man ir skaidrs darbības plāns, kā (% no respondentu skaita, n = 1018)					
	Noteikti jā	Visdrīzāk jā	Visdrīzāk nē	Noteikti nē	Nav nepieciešams
iegūt vai papildināt izglītību	15,8	25,3	11,0	4,1	43,9
paaugstināt labklājību	13,7	43,6	27,3	7,7	7,6
veidot darba karjeru	12,1	28,5	17,1	7,9	34,4
saglabāt vai uzlabot veselību	18,9	56,8	12,9	2,4	8,9
iegūt jaunus iespaidus (Latvijā un ārzemēs)	15,3	41,5	17,0	4,1	22,1
iegūt jaunus sociālos kontaktus	12,0	40,7	16,4	4,2	26,8
veidot vai nostiprināt ģimeni	16,0	42,9	9,1	2,9	29,1
paplašināt kultūras kompetenci	15,5	50,2	10,3	2,6	21,4

Par uzņēmējdarbības sākumu dzimtenē latviete saka: "Viss sākās ar māju. Vispirms iegādājāmies māju pie Cēsīm, kuru joprojām atjaunojam. Tikko varējām tajā dzīvot, pilnībā pārcēlamies no Itālijas."



■BAIBA PRINDULE-RENCE

Radošā uzņēmēja ar optimismu

Baiba Prindule - Rence, beidzot ģimnāziju Cēsīs, bijusi pārliecināta, ka kļūs par aktrisi, bet kļuvusi par uzņēmēju. Pati dibinājusi uzņēmumu. "Pēc skolas iestājos Kultūras akadēmijā, bet dzīve mani ievirzīja citur," teic Baiba un smaidot komentē dzīves līkločus. "Jāpieņem, ka laiks ne vienmēr ievirza tur, kur cerēji. Ļoti gribēsi un piepildīsies - dažreiz tā nenotiek. Kad nāk apjausma, tā ir skarba. Taču jāsāk no jauna darīt, nevar cerēt, ka darbs nāks pie tevis. Es gāju pie darba. Pēc tam sekoja izglītība. Šobrīd studēju Mākslas akadēmijas maģistrantūrā, pirms tam Latvijas Universitātē studēju psiholoģiju, tad žurnālistiku, vēl pirms tam Kultūras koledžā pabeidzu teātra režiju un nu būšu mākslas ma-

ģistrs," uzskaitījumu beidz uzņēmēja, kura mācās joprojām.

Baiba Prindule - Rence ir no tiem aktīvajiem cilvēkiem, kuri paši sev radījuši darbavietu. "Esmu sevi pasludinājusi par vides stilistu. Mēs visi esam šai modernajā laikmetā, kad rodas profesijas, par kurām iepriekš pat nerunāja. Pēc pāris gadiem būs tādas, par kurām vēl šobrīd nenojaušam. Es esmu vizuālais medijs, strādāju ar uzņēmumiem, liekot vadītājiem saprast, cik svarīgs ir arī uzņēmuma izskats, ražoto produktu tēls," skaidro radošā uzņēmēja. "To, ka esmu izveidojusi savu uzņēmējdarbību, sapratu tikai pēc gadiem pieciem. Biju gan pašnodarbinātā statusā, gan veidojusi

savu SIA. Darīju darbiņu, un man par darbu uzņēmēji samaksāja. Pie uzņēmējiem gāju pēc savas iniciatīvas. Teicu, ka esmu dekorators un ar savu darbu palīdzēšu uzņēmumam. Pārliecība man bija! Atceros, kā gāju pie lielas traktoru firmas, piedāvāju rīkot tai pasākumu, man jautāja, vai ir sava komanda. Teicu, ka ir, un domāju, ka gan jau atradīšu palīgus, jo esmu neatlaidīga ieceru īstenošanā."

Baiba Prindule - Rence ziņa, cik liela vērtība ir skolā

iemācītais - lai ko dari, viss iesāktais jāpabeidz. "To paturu prātā, kad koncentrējos, pierakstot darāmo, dodos prasīt palīdzību, ja zinu, ka pati ar visu netikšu galā. Tā veidojas manas komandas."

Pirmais speciālists, kurš bijis vajadzīgs Baibas dibinātajam uzņēmumam, ir grāmatvede. "Cēsīs to algoju jau no paša sākuma, te ierodas sakārtot dokumentus, bet darbs man ir visā Latvijā," paskaidro uzņēmēja. □

Lappusi sagatavoja MAIRITA KAŅEPE

Publikācijas sagatavotas ar Valsts reģionālās attīstības aģentūras finansiālu atbalstu no Latvijas valsts budžeta līdzekļiem.

Mērķprogrammā "Reģionālo un vietējo mediju atbalsta programma" atbalstīts projekts nr. Nr.2/MEDIA/18/013



Valsts reģionālās attīstības aģentūra